ИНТЕРВЮ

Георги Стоянов за новия прием по подмерки 4.1 и 4.2



Уважаеми читатели,

Националният съюз на земеделските кооперации в България винаги е полагал усилия да защитава интересите на своите членове, да Ви информира своевременно за най-новите тенденции и промени, свързани с националното законодателство и приоритетите в сектора, както и да получавате съдействие и подкрепа за развитието както на Вашия бизнес, така и при разрешаване на възнкнали казуси. През последната година всички сме потърпевши по един или друг начин от световната икономическа криза, свързана с Covid-19 и това наложи да се научим да живеем в по-различни условия, да бъдем адаптивни и гъвкави, както в ежедневието си, така в сектора в който работим и се развиваме. Поради тези причини в НСЗКБ вече има звено, което може да отговри на Вашите нужди и очаквания и със своя консултанстски и юридически опит ще спомогне да бъдете информирани и посъветвани при оформянето на Вашите инвестиционни намерения, използвайки ресурсите на различните програми за подпомагане. Така ще превърнем в реалност Вашите желания.

Г-н Георги Стоянов е завършил „Финанси“ в Стопанската академия в Свищов и магистратура „Банков мениджмънт“. В дългогодишната си кариера има богат опит на международните пазари като инвестиционен консултант, над 10 години е заемал различни длъжности в Държавен фонд „Земеделие“ – Разплащателна агенция, а от няколко години е основател и собственик на консултантска компания „Гебо консултинг“ ЕООД. Поради високия интерес към Програма за развитие на селските райони днес г-н Стоянов ще отговори на въпроси, свързани с едни от най-атрактивните мерки – подмерки 4.1 и 4.2.

Г-н Стоянов, Вие имате обстоен поглед в развитието на структурата и на политиката в сектора. Вече се оповести информацията, че в периода април – май тази година ще се отваря прием по подмерки 4.1 и 4.2. Как се стигна до това решение от страна на Министеството на земеделието, храните и горите?

Въпреки усложнената обстановка в световен мащаб земеделието и хранително-вкусовата промишленост продължават да бъдат основен фактор в икономиката и тази тенденция определено ще се запази. И не само – ще увеличава своя дял и ще затвърди устойчивото си развитие за в бъдеще. В тази връзка Европейския съюз не е преставал да търси нови форми на подпомагане, да адаптира и актуализира същите с цел защитаване интересите на земеделските производители и преработватели. От 1 януари председателството на Съвета пое Португалия и заложи в основните си стратегически цели укрепване на устойчивостта и доверието в Европа. Португалия продължава заложените приоритети в предишното председатлство от Германия, като затвърждава целите за по-силна, иновативна и сигурна Европа. Така в края на 2020 година се взе решение всички държави членки да ползват в действащия програмен период два от годишните бюджети, които първоначално бяха разпределени за следващия такъв. Това решение е продиктувано от основната цел да се продкрепи развитието на селските райони и страните да удължат програмите за разите на селските райони с бюджетни средства за 2021г. и 2022г. Важно е да се отбележи, че прилагането на ПРСР 2014-2020 се удължава с 2 календарни години, като същото се отнася и за правилото N 3, а крайният срок за плащанията по ПРСР 2014-2020 се удължава до 31.12.2025г.

ИНТЕРВЮ

Георги Стоянов за новия прием по подмерки 4.1 и 4.2



Какво трябва да знаят земедесълките стопани за новия прием по тези подмерки?

Подмярка 4.1 „Инвестиции в земеделски стопанства“ и подмярка 4.2 „Инвестиции в преработка/маркетинг на селскостопански продукти“ безспорно са най-предпочитаните от ПРСР 2014-2020 поради изключително широкия набор от подпомагани дейности, а те са в основата на модернизиране на различните видове производства, осъвременяването на процесите, автоматизиране, внедряване на нови технологии, дигитализиране и иновации. Всичко това е предпоставка за получаване на висококачествена и конкурентноспособна продукция, отговаряща на повишаващите се изисквания на пазара. Важно е земеделските стопани е да са наясно, че се въвежда едно ново изискване, а именно - кандидатите трябва да притежават минимум 36 месеца история преди да подадат своето проектно предложение. Следващият основен елемент от предстоящите приеми е фактът, че отпада един от критериите при който се финансират приоритетно проекти, попадащи на територията на селски райони или по-точно казано могат да участват всички без значение дали се намират в селски район.

Кои други дейности ще бъдат допустими и какви са ставките за подпомагане?

На първо място искам да формулирам кои са така наречените „чувствителни сектори“, заложени в тези приеми. А именно: плодове и зеленчуци, животновъдство, етерично-маслени и медицински култури, както и биологично сертифицираните производства. Ще се акцентира върху пречистването на отпадните води и съхранението на торове, което определено е проблем при част от преработвателите. Длъжен съм да отбележа, че това е обосновано от засилващата се политика от страна на Европейския съюз за бързо и ясно регулиране на режимите за опазване на околната среда и климата. И по двете подмерки са с приоритет проектни предложения, подадени от групи или организации на производители на селскостопански продукти, както и такива, които са

ИНТЕРВЮ

Георги Стоянов за новия прием по подмерки 4.1 и 4.2

със заложени инвестиции за напояване на културите, отглеждани в стопанството, внедряване на дигитални и иновативни технологии. Максималният размер на допустимите разходи по подмярка 4.1 за един проект се предвижда да бъде до 1 000 000 евро при 50% интензитет на подпомагането или до 1 500 000 евро при интензитет 35%. Размерът за допустимите разходи за инвестициите в земеделска техника няма да надвишава 250 000 евро. При подмярка 4.2 максималният размер на допустимите разходи за един проект е предвиден да бъде до 2 000 000 евро при 50% интензитет на подпомагането или до 3 000 000 при 35% интензитет.

Какви съвети бихте отпарвили към земеделците, които имат желание да кандидатстват по предвидените приеми?

Да бъдат смели, да се развиват и модернизират своите стопанства, използвайки различните програми за подкрепа! В предвидениете приеми са заложени не малки по размер бюджети, които са на разположение на кандидатите, а това е сериозна предпоставка за изготвяне на качествени и удобни за изпълнение проекти, съобразени с индивидуалните нужди на всеки заинтересован. От голямо значение е и доверието, което трябва да изградят със своя личен консултант, отличната комуникация между отделните звена в процеса на подготовка на документите и бизнес плана и успешната координация между разрешаването на отделните проблеми по възникнали казуси. Пожелавам успех на всички кандидати!

Уважаеми читатели, можете да се свържете с г-н Георги Стоянов на телефон 0899853953 или чрез електронна поща contact@geboconsulting.bg, както и да получавате актуална информация на www.geboconsulting.com .

